



აწარმოე საქართველოში



როგორ მოვიზიდოთ ფინანსები ბიზნესისტვის

სილაბუსი

BDO Academy

BDO



ხანგძლივობა

5.5 საათი (1 დღე)

ტრენერი

თამარ ონიანი

შინაარსი

როგორ მოვიზიდოთ ფინანსები ბიზნესისთვის

სწავლების ნაწილი (10:00 – 11:30)

- ▶ ფინანსების მოზიდვის შესაძლებლობების, მეთოდებისა და ტექნიკების ანალიზი
- ▶ ფინანსების მოსაზიდად საჭირო პრეზენტაციის ან სხვა საჭირო დოკუმენტაციის შემუშავება, რაც მოიცავს:
 - ▶ ბიზნესის დეტალურ აღწერას (სათაური, მოკლე მიმოხილვა, გუნდი, პრობლემა და პრობლემის გადაწყვეტა, ბიზნეს მოდელი, ფინანსები)
 - ▶ ბაზრის შეფასებასა და კონკურენტების საქმიანობის ანალიზს (ბაზრის მიმოხილვა, კონკურენტები და უნიკალური გაყიდვის წინადადება, ბაზარზე შესვლის სტრატეგია)
 - ▶ საჭირო ფინანსების აღწერასა და მოზიდული თანხების განაწილების ხედვას
- ▶ რჩევები სპონსორის ძიებისა და მასთან ურთიერთობის პროცესის შესახებ

შესვენება (11:30 – 12:00)

დამოუკიდებელი პროექტი (12:00 – 13:30)

- ▶ მოამზადეთ კომპანიის შესახებ პრეზენტაცია (pitch deck)

შესვენება (13:30 – 14:00)

პრაქტიკული ნაწილი (14:00 – 15:30)

- ▶ დამოუკიდებელი პროექტის პრეზენტაცია
- ▶ უკუკავშირის მიღება





სასწავლო კურსის სწავლების შედეგები

ტრენინგის მონაწილეები კურსის დასრულების შედეგად:

- ▶ შეიძენენ ცოდნას დაფინანსების შესაძლო წყაროებზე და ფინანსების მოზიდვის სტრატეგიაზე
- ▶ შეისწავლიან როგორ შექმნან ფინანსების მოზიდვისთვის საჭირო დოკუმენტების სრული პაკეტი
- ▶ გაიგებენ როგორ/სად უნდა მოიძიონ პოტენციური სპონსორები

