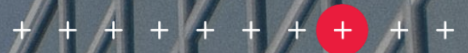




ანარმა საქართველოში



როგორ მოვიზიდოთ ფინანსები ბიზნესისთვის

სილაბუსი

BDO Academy





თარიღი

22 მარტი

ტრენერი

თამარ ონიანი

ხანგრძლივობა

5.5 საათი (1 დღე)

შინაარსი

22 მარტი - როგორ მოვიზიდოთ ფინანსები ბიზნესისთვის

სესია I - სწავლების ნაწილი (10:30 – 12:00)

- ▶ ფინანსების მოზიდვის შესაძლებლობების, მეთოდებისა და ტექნიკების ანალიზი
- ▶ ფინანსების მოსაზიდად საჭირო პრეზენტაციისა ან სხვა საჭირო დოკუმენტაციის შემუშავება, რაც მოიცავს:
 - ▶ ბიზნესის დეტალურ აღწერას (სათაური, მოკლე მიმოხილვა, გუნდი, პრობლემა და პრობლემის გადაწყვეტა, ბიზნეს მოდელი, ფინანსები)
 - ▶ ბაზრის შეფასებასა და კონკურენტების საქმიანობის ანალიზს (ბაზრის მიმოხილვა, კონკურენტები და უნიკალური გაყიდვის წინადადება, ბაზარზე შესვლის სტრატეგია)
 - ▶ საჭირო ფინანსების აღწერასა და მოზიდული თანხების განაწილების ხედვას
- ▶ რჩევები სპონსორის ძიებისა და მასთან ურთიერთობის პროცესის შესახებ

შესვენება (12:00 – 12:30)

სესია II - დამოუკიდებელი პროექტი (12:30 – 14:00)

- ▶ მოამზადეთ კომპანიის შესახებ პრეზენტაცია (pitch deck)

შესვენება (14:00 – 14:30)

სესია III - პრაქტიკული ნაწილი (14:30 – 16:00)

- ▶ დამოუკიდებელი პროექტის პრეზენტაცია
- ▶ უკუკავშირის მიღება





სასწავლო კურსის სწავლების შედეგები

ტრენინგის მონაწილეები კურსის დასრულების შედეგად:

- ▶ შეიძენენ ცოდნას დაფინანსების შესაძლო წყაროებზე და ფინანსების მოზიდვის სტრატეგიაზე
- ▶ შეისწავლიან როგორ შექმნან ფინანსების მოზიდვისთვის საჭირო დოკუმენტების სრული პაკეტი
- ▶ გაიგებენ როგორ/სად უნდა მოიძიონ პოტენციური სპონსორები

